

	Oct. 2019	Sept. 2020
Solvencia	A-py	A-py
Tendencia	Estable	Estable

\* Detalle de calificaciones en Anexo.

### Indicadores Relevantes

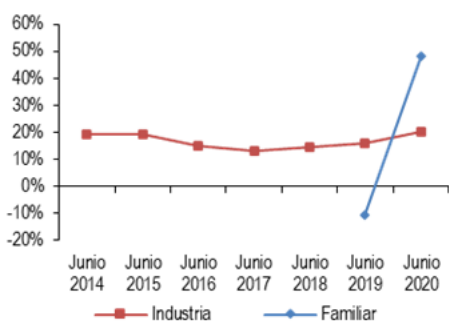
Millones de guaraníes.

Jun-2019 Jun-2020

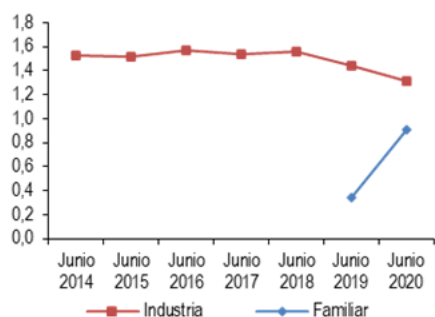
Prima Directa	1.289	27.874
Resultado Técnico Neto	-1.128	8.215
Resultado del Ejercicio	-968	8.472
Total Activos	12.103	33.435
Inversiones	7.713	23.213
Patrimonio	9.032	17.506
Part. de Mdo (PD)	0,05%	1,0%
Siniestralidad Neta	2,0%	3,9%
Gasto Exp. / PD	92,4%	24,9%
Rentabilidad Inversiones	2,1%	5,5%
Rentabilidad Patrimonial	-10,7%	48,4%

Fuente: Cifras públicas mensuales BCP y Estados financieros proporcionados por la administración.

### Rentabilidad Patrimonial



### Pasivos / Patrimonio



Analista: Joaquín Dagnino F.  
[joaquin.dagnino@feller-rate.com](mailto:joaquin.dagnino@feller-rate.com)  
(562) 22757-0480

## Fundamentos

La calificación asignada a la solvencia de Familiar Seguros S.A. se sustenta en la solidez de su proyecto de bancaseguros, en su conservador perfil financiero y, en su holgado respaldo patrimonial. Asimismo, es fundamental el perfil crediticio y posición competitiva del banco controlador, matriz que consolida sus activos y pasivos.

La aseguradora es filial de Banco Familiar, entidad financiera local de tamaño intermedio y de satisfactorio perfil crediticio. Su proyecto de negocios se inicia en 2019, basado en la explotación de operaciones de seguros destinados a proteger a los clientes del banco. De paso colabora a proteger sus créditos de consumo o colocaciones en tarjetas de crédito.

Actualmente, sus principales coberturas contemplan seguros de cancelación de deudas, vida, desempleo, hospitalización, hogar, comercio y accidentes. A futuro, contempla el desarrollo de nuevas coberturas, tales como Automóviles y Caución, entre otros.

Al cierre de su primer año completo de operación, la compañía facturó ingresos por unos G. 37.000 millones, alcanzando una participación global de mercado del orden del 1%, cumpliendo satisfactoriamente su proyección inicial.

Durante este ejercicio su desempeño técnico ha sido muy favorable, reconociendo el atomizado perfil de negocios, en conjunto a la temprana edad de su cartera. La siniestralidad es baja, reflejo de su acotada edad y del perfil de operaciones crediticias que caracterizan al banco.

Su estructura operacional es eficiente, basada en un alto compromiso en la gestión de costos, de modo de generar tarifaciones competitivas. La gestión de cobranza es muy sólida, basada en la plataforma operacional de la entidad bancaria.

La estructura financiera ha ido evolucionando, reflejando su ciclo operacional de reservas, comisiones y siniestros. El fuerte crecimiento alcanzado en este ejercicio, junto a su

mecanismo de cobranza, ha generado una masa robusta de inversiones financieras, en conjunto con las correspondientes provisiones de seguros y utilidades.

Su programa de reaseguro es bastante simplificado, orientado a proteger cúmulos o excedentes. Cuentan con el apoyo de un importante grupo reasegurador internacional, de sólido perfil crediticio.

La cartera de inversiones financieras cuenta con una satisfactoria diversificación y perfil de riesgo. Los indicadores de solvencia regulatoria son muy superavitarios.

A mediano plazo, los riesgos de la aseguradora hacen relación con la capacidad comercial y operacional para la incursión en otros negocios. Relevante será el desempeño alcanzado en sus primeras fases y las exigencias de la institución financiera respecto a conductas de mercado y a la competitividad.

## Tendencia: Estable

A la fecha, la actividad de la aseguradora está fuertemente apalancada al desempeño del banco. El satisfactorio perfil crediticio del banco Familiar permite asignar perspectivas estables a la calificación asignada a la aseguradora.

En el corto plazo, el actual escenario de pandemia podría incidir en el desempeño de la entidad bancaria, con impacto en la aseguradora. En el mediano plazo, la aseguradora enfrentará una etapa de desafíos operacionales y comerciales, derivados de la necesidad de expandir sus productos.

Frente a estos escenarios, Familiar Seguros cuenta con una estructura de administración y recursos operacionales muy coherentes con las demandas del proyecto.

En adelante, la evolución de la calificación dependerá de la maduración del proyecto y de su capacidad para cumplir las expectativas de la entidad matriz.

### FACTORES SUBYACENTES A LA CALIFICACION

#### Fortalezas

- Amplia base de clientes y operaciones vinculantes con banco matriz.
- Satisfactoria calidad crediticia del banco matriz.
- Eficiente estructura de operaciones.
- Conservadora estructura financiera y de reaseguro.

#### Riesgos

- Dependencia comercial al canal bancario.
- Etapa de formación de cartera y nuevos negocios.
- Nuevas exigencias regulatorias y de conductas de mercado.
- Desaceleración económica y escenario de pandemia.

Solvencia	A-py
Tendencia	Estable

## PERFIL DE NEGOCIOS

*Proyecto de negocios apalancado en la banca minorista desarrollada por su matriz, Banco Familiar.*

### Propiedad

*Familiar Seguros fue constituida en agosto de 2018, contando con autorización para comercializar pólizas a partir de abril de 2019.*

*La aseguradora pertenece a Banco Familiar 99,5% y a Fundadores SA, con una participación del 0,5%. Esta última es accionista de Banco Familiar.*

*Banco Familiar cuenta con un satisfactorio perfil crediticio, basado en su sólida posición competitiva, tanto en el sector minorista como corporativo.*

*En cumplimiento a la resolución SS.SGS. N°142/12 Feller Rate estima que Familiar Seguros SA mantiene una relación matriz filial fuerte con Banco Familiar comprendiendo de esta forma, un Grupo Financiero, aunque dado su tamaño relativo de mercado, no tendría una implicancia sistémica relevante. El riesgo de contagio de la solvencia de Banco Familiar a la aseguradora está ligado fundamentalmente a su proyecto comercial, pilar central de la estrategia de la aseguradora.*

## Administración

*Estructura y capacidades coherentes con la etapa inicial del proyecto.*

La compañía cuenta con capacidades técnicas y operacionales coherentes con los requerimientos de su plan de negocios de mediano plazo. Sus principales ejecutivos cuentan con amplia experiencia en la industria, lo que brinda solidez al proyecto. Cuentan además con el apoyo de su directorio, de amplio conocimiento sobre el mercado financiero local, y fuertemente ligado a la operación de Banco Familiar.

Banco Familiar es un banco de nicho, su negocio tradicional es la entrega de financiamiento para personas de ingresos medios y bajos, y para pequeñas y medianas empresas. Al cierre de 2019, la institución alcanzaba un 3,8% de las colocaciones netas de la industria de bancos y financieras.

La estructura de gobernanza contempla un amplio panel de comités: Riesgos Técnicos, Inversiones, Control Interno y Cumplimiento. Un aporte adicional que genera la fuerte relación matriz-filial entre banco y aseguradora es el compromiso del sector bancario con las regulaciones de lavado de dinero y financiamiento del terrorismo, que forman parte de las obligaciones de las aseguradoras.

Familiar Seguros utiliza la plataforma de seguros de la gran mayoría de la industria (Sebaot) contando con servicio y licencia de uso, para su plataforma de operaciones y sistemas de información y reportes regulatorios.

Durante este ejercicio se trabajó de manera conjunta en el lanzamiento de la compañía, desarrollando campañas publicitarias en distintos medios de comunicación de manera conjunta al banco.

## Estrategia

*Estrategia focalizada en explotar oportunidades asociadas al banco, apoyando además al perfil competitivo del grupo.*

El modelo de negocios de Familiar Seguros se basa en la comercialización de seguros destinados a proteger a los clientes del banco, con un desarrollo paulatino y conservador de coberturas de mercado abierto. De esta forma colabora a proteger los activos del banco, por créditos de consumo o colocaciones en tarjetas de crédito, fortaleciendo su posicionamiento competitivo.

Su cartera de negocios abarca seguros de cancelación de deudas, seguros de vida colectivo, de desempleo, de hospitalización, hogar, comercio y accidentes personales. Actualmente se encuentran en evaluación la participación en otros segmentos, como Automóviles y Caución, focalizados en el segmento de clientes corporativos del banco.

Actualmente la comercialización de Familiar Seguros es efectuada en forma directa. El futuro desarrollo de nuevas coberturas y productos requiere un alto compromiso de parte de la entidad relacionada, definiendo tarifas y costos competitivos, que faciliten al banco su colocación y fidelización de clientes. Junto con ello se proyecta desarrollar nuevos canales, tales como call center y venta web.

Así, la capacidad competitiva de la aseguradora está fuertemente apalancada en la fortaleza y crecimiento del banco. Con todo, el foco de negocios proyectado es plenamente coherente con las capacidades que reporta la aseguradora actualmente.

Solvencia	A-py
Tendencia	Estable

## Posición competitiva

*Producción creciente, en línea con el nivel de actividad del banco.*

A pesar de la corta edad de la aseguradora, en sus 14 meses de operación la compañía ya ha alcanzado una producción devengada acumulada de unos G. 29.000 millones, con una facturación por cerca de G. 41.000 millones en el periodo, alcanzando una participación cercana al 1% de la producción del mercado. Por línea de negocio reportó un 7,6% de participación en el segmento de Riesgos Varios y un 2,4% en Vida.

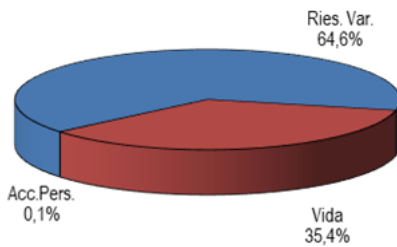
Su actual cartera de negocios se compone en un 64,6% a Riesgos Varios (Hospitalización, Desempleo, Hogar y Comercio) y el resto a Vida (Cancelación de deudas). A partir de mayo de este año se incorpora a su portafolio coberturas de accidentes personales, negocio acotado focalizado a dar una alternativa a sus asegurados en un escenario como el actual.

A medida que vaya madurando el proyecto, la penetración de la cartera relacionada permitirá seguir incrementando la base de ingresos. Junto con ello, el foco del banco presenta un alto potencial de crecimiento. El banco desarrolla otras operaciones crediticias no minoristas, tales como Fideicomisos y Retail, que le permitirán apoyar la gestión aseguradora.

Hacia futuro, la capacidad de desarrollar negocios no vinculados definirá la escala operacional que alcanzará la compañía.

### Diversificación de Cartera (Prima Directa)

Junio 2020



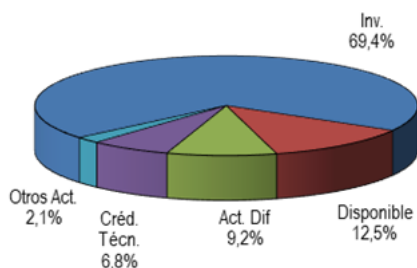
Solvencia	A-py
Tendencia	Estable

**PERFIL FINANCIERO**

*Estructura financiera conservadora, adecuándose al crecimiento de negocios y de sus obligaciones por intermediación.*

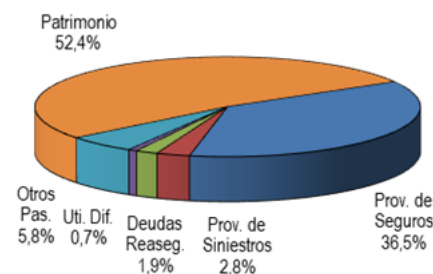
**Estructura de Activos**

Junio 2020

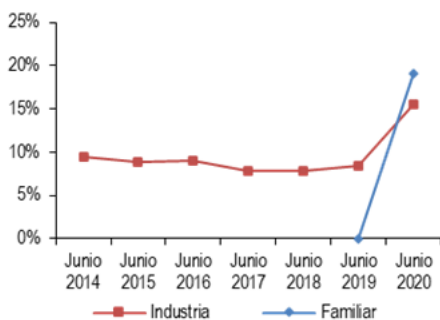


**Estructura de Pasivos**

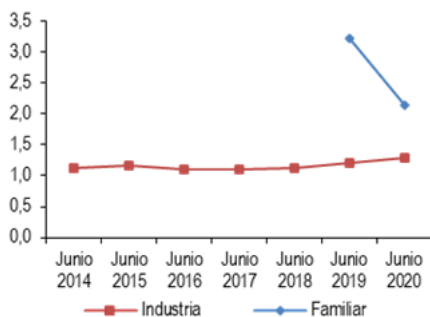
Junio 2020



**Cartera Vencida / Cartera Total**



**Posición de Liquidez**



Liquidez:  $Dispon + Invers / Prev Tecn + Deudas Reas, Coas y Aseg$

**Estructura Financiera**

*Estructura va reconociendo el ciclo operacional del proyecto.*

Cumplido el cierre del primer ejercicio completo, la estructura financiera de Familiar Seguros comienza a asimilarse a la estructura de una aseguradora madura. Las provisiones técnicas y obligaciones de seguro son relevantes, en línea con la producción. Por su parte la cartera de activos financieros es muy significativa, mientras que su cartera de créditos reconoce el ciclo eficiente de cobranza.

Su principal activo de respaldo corresponde a su cartera de inversiones financieras, por más de GS. 23.200 millones. Mantiene además un holgado nivel de efectivo disponible, favorable para enfrentar la actual etapa de crisis interna.

Dado el perfil de negocios objetivo, el volumen de activos diferidos es relevante, determinado en base al ciclo de primas únicas y comisiones no devengadas de sus operaciones. Junto con ello, se reconocen además gastos de la etapa de puesta en marcha, saldo por amortizar en un periodo de 5 años.

Los créditos técnicos son acotados, reconociendo un modelo de cobro mensual, en la plataforma de la entidad bancaria.

Las provisiones técnicas alcanzan al cierre de junio sobre los GS. 13.000 millones, correspondientes principalmente a reservas de riesgos en curso. La reserva de siniestros es menos relevante, basado en una política de rápida liquidación de siniestros y en una baja tasa de siniestralidad.

Actualmente no se esperan nuevos aportes patrimoniales. Aunque, la política de dividendos definida es activa, una porción relevante de los resultados se destina a capitalización. Así, de acuerdo con la administración las utilidades generadas en este ejercicio serán destinadas a fortalecer la base patrimonial de la aseguradora.

**— CUMPLIMIENTO REGULATORIO**

Familiar Seguros ha logrado acumular importantes excedentes de resultado técnico neto, que le permiten contar con amplios excedentes de solvencia. Asimismo, el ciclo de caja operacional es muy sólido, apoyando la acumulación de recursos de alta calidad crediticia y de liquidez.

Desde el punto de vista regulatorio, la compañía mantiene holgados niveles de cumplimiento, suficientes para respaldar su crecimiento. Su Margen de Solvencia está determinado por su volumen de producción, y alcanza sobre los G. 4.700 millones, estando cubierto en 3,3 veces por su PPNC, cobertura levemente superior a la media observable del mercado.

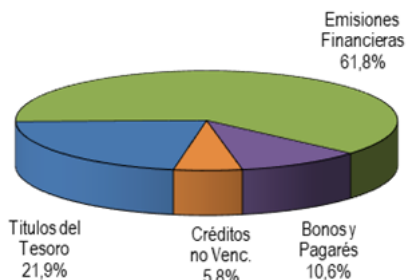
Sus inversiones representativas superan los G. 13.200 millones, alcanzando un 12,3% de superávit sobre su obligación por invertir. Los activos suplementarios son acotados, correspondientes a excesos de créditos no vencidos. Por su parte, las inversiones del fondo de garantía superan los G. 10.300 millones, para una obligación de G. 4.600 millones.

En los años recientes la industria ha venido enfrentando nuevas exigencias regulatorias de solvencia destinadas a dar mayor solidez operacional y garantías en el cumplimiento de sus obligaciones de seguros. Al situarse Familiar dentro de las compañías de menor tamaño, esta se ve enfrentada a una mayor presión en términos de eficiencia para hacer frente a estas nuevas exigencias. No obstante, el soporte brindado por su matriz, en conjunto con su lineamiento a los estándares bancarios, le otorgan una ventaja distintiva para este proceso.

Solvencia	A-py
Tendencia	Estable

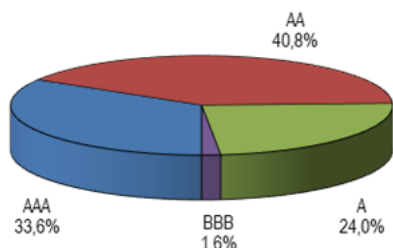
**Inv. Representativas de las Reservas**

Junio 2020

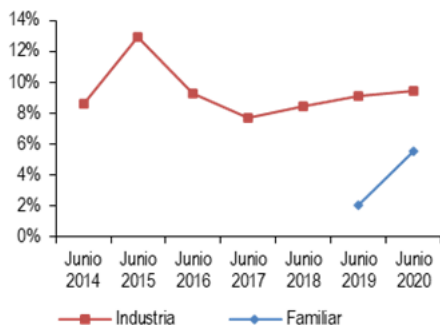


**Perfil Inv. Representativas en Renta Fija**

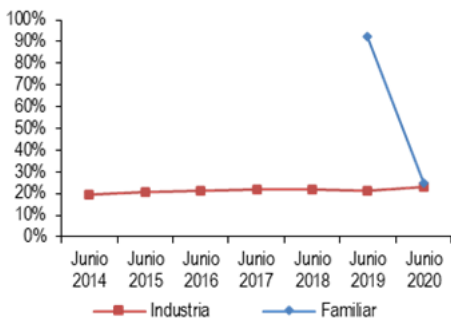
Junio 2020



**Rentabilidad de las Inversiones**



**Gasto Explotación / Primas**



**— CARTERA DE INVERSIONES**

La política de inversiones de Familiar Seguros está diseñada para dar un adecuado respaldo a las obligaciones regulatorias. Los límites de inversiones son consistentes con la regulación vigente y acordes al perfil del banco.

Las decisiones de inversión son tomadas por un comité de inversiones con participación del directorio. Dada la relación matricial con el banco se espera administrar una cartera de inversiones de alta calidad crediticia y capacidad de liquidez. La participación en inversiones del propio banco está acotada, sin presentar al cierre de junio 2020 inversiones en instrumentos financieros relacionados.

A junio 2020 sus inversiones y disponibilidades alcanzan sobre los G. 27.300 millones. Sus inversiones financieras se concentran en certificados de depósito de entidades bancarias, instrumentos estatales, y bonos de empresas de alta calidad crediticia.

La distribución por nivel de riesgo crediticio es muy sólida. La cartera mantiene instrumentos de satisfactoria diversificación por emisores. La dolarización de su cartera es acotada, colaborando a respaldar el patrimonio expresado en esa moneda.

Las inversiones en bienes raíces es acotada, limitada a bienes de uso propio correspondientes a equipo y alhijamiento. La oficina utilizada como casa matriz se encuentra actualmente arrendada al grupo.

Su conservadora política de inversiones, junto con un volumen de inversiones más acotado y de reciente conformación, en un escenario de tasas bajas, genera un retorno de inversiones menor en comparación a la media del mercado.

**Eficiencia y Rentabilidad**

*Resultados iniciales muy favorables, alineados al plan original.*

El modelo de negocios se basa en una alta responsabilidad en la eficiencia y en la capacidad de lograr una satisfactoria base de ingresos, conforme al cruce proyectado de la cartera bancaria.

Cumplido el ciclo completo de negocios, Familiar Seguros logra alcanzar un resultado muy favorable, por más de G. 8.400 millones, cubriendo la totalidad de las pérdidas iniciales.

Su estructura de gastos operacionales y de comercialización son superiores a la media de la industria aseguradora, pero comparables al segmento de seguros masivos. Los gastos de producción alcanzaron del orden del 33% sobre las primas devengadas, mientras que los gastos de explotación alcanzaron del orden del 25%, niveles alineados a su plan inicial.

La comercialización de seguros masivos requiere de gastos de remuneración del canal. La relación matriz-filial permite acceder a ventajas competitivas significativas en términos de eficiencia. El desafío para la administración de la aseguradora es responder a las exigencias operacionales y competitivas que el perfil de clientes de la entidad financiera demanda.

Durante este ejercicio su desempeño técnico ha sido muy favorable, reconociendo el atomizado perfil de negocios, en conjunto al perfil de la cartera del banco. A medida que vaya avanzando el proyecto, la siniestralidad podría incrementarse, asimilándose a la media de los segmentos de mercado.

A futuro, la tasa de gastos dependerá de los logros de diversificación y crecimiento, tanto apalancado con el banco como en la búsqueda de nuevas oportunidades de distribución de seguros.

Solvencia	A-py
Tendencia	Estable

**DESEMPEÑO DE LA CARTERA DE RIESGOS**

*Satisfactorio desempeño técnico inicial, en línea con el perfil de riesgos y su tarificación.*

**Resultados técnicos**

*Perfil de negocios atomizado y de buen desempeño técnico.*

Durante este ejercicio, la cartera de negocios ha crecido significativamente, recogiendo la captación de las cuentas del banco que anteriormente se comercializaban en el mercado abierto. Dado esto, el perfil técnico de esta cartera es previsible.

La retención de negocios es muy alta, propio del perfil de operaciones crediticias a las que accede el Banco y al atomizado perfil de riesgos.

Hasta el cierre de junio 2020, las primas acumuladas devengadas en estos primeros 14 meses alcanzaron unos G. 29.100 millones, para un volumen de siniestros cercano a los G. 2.000 millones. Así, la siniestralidad directa de este ejercicio alcanzó apenas un 7,4% y la neta a tan sólo un 3,9%. A medida que madure la cartera los indicadores convergirán a niveles comparables con el mercado.

La cartera de vida alcanzó una siniestralidad en torno al 15%, versus un 22% de siniestralidad en el mercado. Por su parte, la cartera de Riesgos Varios (hospitalización, desempleo, hogar y comercio) alcanzó una siniestralidad directa de apenas un 3%, versus un 25% para el mercado. El actual escenario de pandemia e inactividad presenta potencial deterioro para sus carteras de salud y desempleo.

Para controlar la exposición a desviaciones técnicas de su cartera, la compañía cuenta con varias herramientas. Los seguros de hospitalización son renovables anualmente. Desempleo también contiene mecanismos de corrección tarifaria. Por su parte, la cartera de Vida se tarifica en base a tablas actuariales, y mecanismos de evaluación de salud, sujeto a los montos expuestos.

Hacia futuro, la incursión en nuevas líneas de negocio, de mayor severidad o frecuencia podrían requerir nuevos apoyos operacionales o de reaseguro.

**Reaseguro**

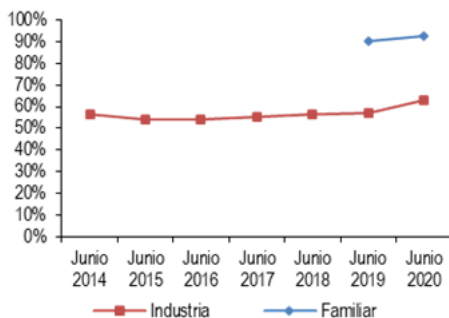
*Se da inicio al respaldo de reaseguro con Hannover.*

La Superintendencia de Seguros de Paraguay mantiene normas específicas sobre el reaseguro que deben aplicar las compañías en relación con el tamaño de su patrimonio, 5% de retención del patrimonio por todo riesgo y 10% en caso de incendio. Se podrá solicitar una modificación a la retención máxima de acuerdo con el procedimiento establecido en la SS.SGS. N°102/109.

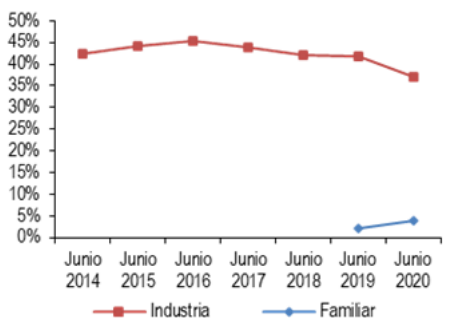
Su programa de reaseguro se basa en combinaciones de contratos proporcionales y de excedente, contando con el apoyo de Hannover Re, Sirius American y Reaseguradora Patria. La aceptación de reaseguro activo es facultativa en esta etapa.

La vinculación de negocios entre el banco, sus clientes y la aseguradora la puede exponer a eventuales litigios por siniestros controvertidos, lo que obliga a mantener una alta transparencia ante eventuales conflictos de interés.

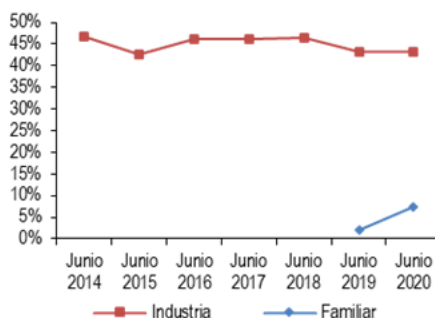
**Margen Técnico**



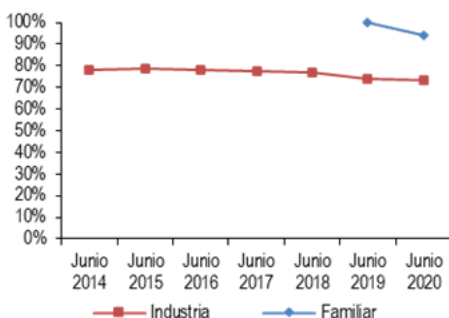
**Siniestralidad Neta**



**Siniestralidad Bruta**



**Retención**



Solvencia  
 Tendencia

**Octubre 2019**  
 A-py  
 Estable

**Septiembre 2020**  
 A-py  
 Estable

*Nota: La clasificación se otorgó en escala nacional de Paraguay y se realizó sobre la base de la metodología de esta empresa clasificadora.*

### Estado de Situación Financiera

*En millones de guaraníes de cada periodo*

	Familiar Seguros S.A.						Industria
	Jun-2015	Jun-2016	Jun-2017	Jun-2018	Jun-2019	Jun-2020	Jun-2020
Disponibilidades					1.421	4.163	380.739
Créditos Técnicos Vígentes					0	1.838	937.300
Créditos Técnicos Vencidos					0	435	172.117
Inversiones					7.713	23.213	1.764.457
Bienes De Uso					528	655	270.068
Activos Diferidos					2.174	3.092	638.364
Otros Activos					267	39	95.078
<b>Total de Activos</b>					<b>12.103</b>	<b>33.435</b>	<b>4.258.123</b>
Deudas Financieras					0	127	2.234
Deudas Asegurados/CoaseGs.					0	0	76.356
Deudas Por Reaseguros					15	623	309.554
Provisiones Técnicas De Seguros					2.833	12.201	1.306.163
Provisiones Técnicas De Sinistros					101	938	236.616
Utilidades Diferidas					0	243	146.384
Otros Pasivos de Seguros					122	1.797	342.014
<b>Total de Pasivos</b>					<b>3.071</b>	<b>15.929</b>	<b>2.419.322</b>
Capital Social					10.000	10.000	932.998
Cuentas Pendientes De Capitalización					0	0	95.254
Reservas					0	3	374.544
Resultados Acumulados					0	-968	61.177
Resultado Del Ejercicio					-968	8.472	374.829
<b>Total Patrimonio Neto</b>					<b>9.032</b>	<b>17.506</b>	<b>1.838.801</b>

### Estado de Resultados

En millones de guaraníes de cada período

	Familiar Seguros S.A.						Industria
	Jun-2015	Jun-2016	Jun-2017	Jun-2018	Jun-2019	Jun-2020	Jun-2020
Primas Directas					1.289	27.874	2.762.649
Primas Reaseguros Aceptados					0	0	8.982
Primas Reaseguros Cedidos					0	-1.710	-745.342
Ajuste de Provisiones Técnicas De Seguros					0	0	637
<b>Total de Primas Netas Ganadas</b>					<b>1.288</b>	<b>26.164</b>	<b>2.026.925</b>
Siniestros, Prestaciones y Gastos de Liq.					-26	-2.058	-1.213.656
Ajuste de Provisiones Técnicas De Siniestros					-101	-837	6.304
Recuperos netos de Reaseguro					0	1.026	462.698
<b>Total de Siniestros Netos Pagados</b>					<b>-126</b>	<b>-1.869</b>	<b>-744.653</b>
<b>Resultado Técnico Bruto</b>					<b>1.162</b>	<b>24.295</b>	<b>1.282.271</b>
Gastos de Producción (Neto)					-1.100	-9.267	-519.713
Otros Ingresos Por Reaseguros					0	129	194.690
Gastos De Cesión Reaseguros					0	0	-77.085
Gastos Técnicos De Explotación					-1.190	-6.942	-635.924
Ajuste De Provisiones					0	-1	-11.517
<b>Resultado Técnico Neto</b>					<b>-1.128</b>	<b>8.215</b>	<b>232.722</b>
Resultado sobre Inversión					160	1.283	166.499
Resultado Extraordinario Neto					0	1	18.747
<b>Resultado Neto Antes De Impuesto</b>					<b>-968</b>	<b>9.498</b>	<b>417.968</b>
Impuesto a la Renta					0	-1.027	-43.139
<b>Resultado Neto Del Ejercicio</b>					<b>-968</b>	<b>8.472</b>	<b>374.829</b>

### Indicadores Financieros

	Familiar Seguros S.A.						Industria
	Jun-2015	Jun-2016	Jun-2017	Jun-2018	Jun-2019	Jun-2020	Jun-2020
<b>Solvencia</b>							
Endeudamiento					0,34	0,91	1,32
Prima Retenida a Patrimonio					0,14	1,49	1,10
Representatividad Inversiones					3,29	2,13	1,57
<b>Operación</b>							
Retención					100,0%	93,9%	73,1%
Gastos de Explotación / Prima Devengada					92,4%	24,9%	22,9%
Result. de interm. / Prima Devengada					85,4%	32,8%	14,5%
Margen Técnico (R° Tecn Bruto / PRN)					90,2%	92,9%	63,3%
Siniestralidad Neta					2,0%	3,9%	37,1%
<b>Rentabilidad</b>							
R° Extraordinario / Result. Antes de Imp.					0,0%	0,0%	4,5%
Rentabilidad de Inversiones					2,1%	5,5%	9,4%
Utilidad / Patrimonio					-10,7%	48,4%	20,4%



Conforme a la Resolución N° 2 de fecha 17 de agosto de 2010 del Banco Central del Paraguay y a la Circular DIR N° 008/2014 de fecha 22 de mayo de 2014 de la Comisión Nacional de Valores, se informa lo siguiente:

- Fecha de calificación: 21 de septiembre de 2020.
- Fecha de publicación: Según procedimiento descrito en la Resolución N° 2 antes citada.
- Tipo de reporte: Actualización Anual.
- Estados Financieros referidos al 30.06.2020.
- Calificadora: Feller Rate Clasificadora de Riesgo Ltda.  
[www.feller-rate.com.py](http://www.feller-rate.com.py)  
 Av. Gral Santos 487 c/ Avda. España, Asunción, Paraguay.  
 Tel: (595) 21 225485 // Email: info@feller-rate.com.py

Entidad	Calificación Local	
Familiar Seguros SA	Solvencia	A-py
	Tendencia	Estable

NOTA: La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión y su emisor.

Mayor información sobre esta calificación en: [www.feller-rate.com.py](http://www.feller-rate.com.py)

## Metodología y procedimiento de calificación

La metodología de calificación para compañías de seguros está disponible en <http://www.feller-rate.com.py/docs/pymetseguros.pdf>

En tanto, el procedimiento de calificación podrá encontrarlo en <http://www.feller-rate.com.py/docs/pyproceso.pdf>

## Nomenclatura

A-: Corresponde a aquellas compañías de seguros que cuentan con una buena capacidad de cumplimiento de sus compromisos en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de deteriorarse levemente ante posibles cambios en la compañía de seguros, en la industria a que pertenece o en la economía. Adicionalmente, para las categorías de riesgo entre AA y B, la calificadora utiliza la nomenclatura (+) y (-), para otorgar una mayor graduación de riesgo relativo.

Para más información sobre el significado detallado de todas las categorías de calificación visite <http://www.feller-rate.com.py/gp/nomenclatura2.asp#seguros>

## Descripción general de la información empleada en el proceso de calificación

La evaluación practicada por Feller Rate se realizó sobre la base de un análisis de la información pública de la compañía y de aquella provista voluntariamente por ella. Específicamente, en este caso se consideró la siguiente información:

- Estructura organizacional
- Estrategia competitiva
- Desempeño técnico
- Reaseguro
- Estructura financiera e inversiones
- Eficiencia y rentabilidad
- Solvencia global
- Administración y propiedad
- Relación Matriz-Filial y solvencia del controlador

También incluyó reuniones con la administración superior y con unidades comerciales, operativas, de riesgo y control. Cabe mencionar, que no es responsabilidad de la firma evaluadora la verificación de la autenticidad de los antecedentes.

*La información presentada en estos análisis proviene de fuentes consideradas altamente confiables. Sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, Feller Rate no garantiza la exactitud o integridad de la información y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el empleo de esa información.*

*La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión y su emisor. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información que éste ha hecho pública o ha remitido a la Comisión Nacional de Valores o al Banco Central del Paraguay y en aquella que ha sido aportada voluntariamente por el emisor, no siendo responsabilidad de la firma evaluadora la verificación de la autenticidad de la misma.*