	CLASIFICACIÓN	PERSP.
Obligaciones Seguros		
27-10-26	Ei	En Desarrollo

FELLER RATE CLASIFICA EN "EI" LAS OBLIGACIONES DE SEGUROS DE AVLA SEGUROS GENERALES. PERSPECTIVAS "EN DESARROLLO".

27 OCTUBRE 2026 | SANTIAGO, CHILE

Feller Rate clasificó en "Ei" las obligaciones de seguros de Avla Seguros Generales S.A. (Avla SG). Las perspectivas de la clasificación son "En Desarrollo".

Por resolución exenta N°10.518 del 23 de septiembre de 2026, la Comisión para el Mercado Financiero autorizó la existencia de Avla Seguros Generales S.A. La aseguradora es filial del grupo financiero Avla, originado en Chile y actualmente domiciliado en Bermudas. Este participa a través de diversas sociedades operacionales en el segmento de seguros de propiedad, crédito y caución para Chile, Perú, México, Brasil y Estados Unidos. En Chile, Avla Seguros de Crédito y Garantía S.A. (Avla SCG) es líder en seguros de garantías y uno de los principales actores en seguros de crédito local.

El capital social de Avla SG estará compuesto en un 90,27% por Inversiones Avla Seguros S.A. (Chile) y en un 9,73% por Avla Holding Seguros Ltd., siendo su controlador final Avla Bermuda Holding Corp. Ltd.

El plan de negocios se orienta a la comercialización de coberturas de Daños Materiales, Ingeniería, Responsabilidad Civil y Otros Seguros Técnicos, mayormente focalizados a la construcción, montaje y proyectos de infraestructura. Para ello, cuenta con el apoyo de la red comercial del grupo, así como con la experiencia regional que este ha desarrollado.

La gestión comercial se desarrollará a través de los canales tradicionales de intermediación, con *brokers* especializados de seguros, buscando explotar sinergias comerciales existentes en la cartera vigente de Avla SCG. Así, la producción se distribuirá en una diversificada base de sectores económicos y productivos, con un mayor foco en segmentos pymes.

La estructura de gobierno estará compuesta por el directorio y la alta administración. El directorio contará con cinco miembros, sesionando mensualmente para definir la estrategia, aprobar políticas internas y supervisar riesgos, inversiones, solvencia y cumplimiento normativo de la compañía. Por su parte, la alta administración, encabezada por el gerente general, asegurará la ejecución de estas directrices a través de gerencias especializadas y auditoría interna.

El soporte operacional y de sistemas se basa en la experiencia del grupo, adaptando los procesos y recursos locales a las características específicas requeridas para el segmento. Con todo, se espera que se produzcan sinergias en gastos para el desarrollo y gestión de sistemas.

El mercado potencial de seguros generales es muy amplio, alcanzando primas por más de US$2.500 millones hasta junio de 2026. Su crecimiento fluctúa acorde con las condiciones de precios internacionales del reaseguro, como también con las presiones del tipo cambiario y del mercado interno. La ausencia de seguros atomizados −como automóviles− en el plan inicial de la aseguradora la expone, en mayor medida, a las condiciones del mercado internacional. Con todo, las proyecciones iniciales de Avla SG son mesuradas, apuntando a captar una cuota del mercado global inferior al 1%, sin apuntar a suscribir grandes riesgos.

El plan de negocios de Avla SG es conservador, considerando una comercialización de sus principales líneas desde el primer periodo, para alcanzar una producción cercana a los US$24 millones al término del quinto año de operación continua. En los primeros años, se espera un mayor aporte relativo de la actual base de clientes de Avla SCG, con

foco en los sectores inmobiliarios, energía y construcción.

El modelo contempla retenciones por riesgo definidas según tipo de producto, apuntando a una retención global inferior al 15%. Para la gestión de reaseguro será fundamental el apoyo del grupo, permitiéndole acceder a sinergias en precios y por condiciones.

La aseguradora iniciará su operación con un capital de US$5 millones, suficientes para cumplir con el capital mínimo exigido de UF90.000, además de las pérdidas iniciales proyectadas para el primer año en el proceso de puesta en marcha. El plan de negocios contempla alcanzar resultados operacionales en equilibrio a contar del segundo año.

PERSPECTIVAS: EN DESARROLLO

Dada la etapa inicial de actividades, la aseguradora no cuenta con historial de desempeño que permita proyectar la tendencia. Por ello, conforme a la regulación vigente, se asigna clasificación inicial "Ei", con perspectivas "En Desarrollo".

EQUIPO DE ANÁLISIS

Joaquín Dagnino – Analista Principal

Enzo De Luca – Analista Secundario

Contacto: Joaquín Dagnino - Tel. 56 2 2757 0400

Las clasificaciones de riesgo de Feller Rate no constituyen, en ningún caso, una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado instrumento. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor si no que se basa en información pública remitida a la Comisión para el Mercado Financiero, a las bolsas de valores y en aquella que voluntariamente aportó el emisor a ellas, a Feller Rate o a terceros, no siendo responsabilidad de la clasificadora la verificación de la autenticidad de la misma. La información presentada en estos análisis proviene de fuentes consideradas altamente confiables; sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, Feller Rate no garantiza la exactitud o integridad de la información y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el empleo de esa información.
Prohibida la reproducción total o parcial sin la autorización escrita de Feller Rate.

Para más información, revisa nuestros Términos de Uso y Limitación de Responsabilidad